



INSEVIS ist ein Erlanger Systemanbieter von Automatisierungs- und Visualisierungstechnik für industrielle Anwendungen weltweit. Höchste Qualität, Zuverlässigkeit und ein außergewöhnlicher Kundennutzen zeichnen INSEVIS- Produkte aus.

Unsere Kunden schätzen an uns die schnelle Erfassung ihrer Problematik und die schnelle wie auch passgenaue Umsetzung als Hard- oder Softwarefunktion sowie einen außergewöhnlich guten technischen Service.

Unsere Mitarbeiter schätzen an INSEVIS die flachen Hierarchien, einen sicheren Arbeitsplatz und die langfristigen Entwicklungsmöglichkeiten in einem soliden mittelständischen Unternehmen in der Mitte des Großraums ER / FÜ / N.

Zur weiteren Verstärkung unseres Teams in Erlangen-Tennenlohe suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Festanstellung für unser Büro eine(n)

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

zur Vertriebs- und Serviceunterstützung im Backoffice.

Was du mitbringen solltest (Basic):

- eine technische Ausbildung als Facharbeiter, Techniker oder Ingenieur (Wissen schlägt Titel),
- praktische Automatisierungserfahrung, am besten mit S7-Steuerungen und TIA-Portal,
- Kommunikationsfähigkeit (telefonisch, in Webmeetings, in sozialen Medien, etc.)

Was dir zusätzlich helfen würde (Advanced):

- eine schnelle Auffassungsgabe für technische Fragen und Anforderungen der Kunden,
- erste Erfahrungen beim Service und Dokumentation technischer Produkte,
- Fähigkeit zum strukturellen und selbstständigen Arbeiten.

Welche Aufgaben dich erwarten (Basic):

- Service – Unterstützung unserer Kunden bei Anwendung unserer Produkte,
- Beratung – neuer Kunden für den optimalen Lösungsansatz, Angebotserstellung,
- Information – unserer (inter-) nationalen Vertriebspartner über aktuelle Entwicklungen.

Wohin es für dich gehen könnte (Advanced):

- Training – Erstellung und Pflege von technischen Anleitungen (Handbuch, Videos),
- Planung – Planung von Marketingaktionen, Unterstützung bei Verkaufsgesprächen,
- Leitung – Ausbau der Vertriebskanäle, Personalverantwortung.

Was du von uns erwarten kannst:

- flache Hierarchien, kurze Kommunikationswege, flexible Arbeitszeiten, sehr viel Eigenständigkeit,
- solides Unternehmen in zukunftssicherem Marktsegment mit großen Wachstumschancen,
- ehrlichen Spaß an der Arbeit und direkten Einfluss auf Produktdesign und Kundenlösungen,
- → **definitiv keine Industrieschauspieler und PowerPoint-Ingenieure.**

Wie es jetzt weitergeht:

- Sende deine aussagekräftige Bewerbung (nur!) als PDF an Hr. Peters (peters@insevis.de).
- Du bekommst Rückmeldung innerhalb ein bis zwei Wochen per E-Mail und wenn du nicht völlig daneben liegst, erhältst du eine Einladung zum Vorstellungsgespräch innerhalb der von zwei Wochen.